

Меры господдержки: путеводитель для судостроителей

Governmental Support: Guidance for Shipbuilders

В России разработан комплекс мер государственной поддержки различных отраслей промышленности. Большая часть этих механизмов находится в ведении Минпромторга. «Созвездие» представляет обзор основных видов помощи, на которые могут претендовать отечественные судостроительные и машиностроительные предприятия (по состоянию на май 2019 года). Главный источник информации – Государственная информационная система промышленности (ГИСП). На одноименном интернет-портале действует сервис «Навигатор поддержки», который можно использовать для поиска подходящих вариантов.

An array of governmental support arrangements is available in Russia to support various industries. The majority of them are administered by the Ministry of Industry and Trade. In this article, Sozvezdye presents an overview of the principal support instruments (valid as of May 2019) available to the domestic ship yards and mechanical engineering companies. The information about them has been sourced mainly from the National Commerce Data System (GISP). To navigate users through the support options, its web portal offers the Support Navigator tool.

Кредиты

Один из основных механизмов господдержки – льготное кредитование. Подведомственный Минпромторгу Фонд развития промышленности разработал программы для кредитования предприятий на специальных условиях: «Проекты развития», «Комплекующие изделия», «Производительность труда», «Лизинг» и «Конверсия». Участники программ могут претендовать на кредит со ставками от 1 до 5% годовых. В программах «Комплекующие изделия» и «Проекты развития» 70% финансирования осуществляется за счет федеральных средств, 30% – за счет региона. Кратко обозначим основные особенности программ.

«Проекты развития». В рамках этой программы можно получить заем в размере от 20 до 100 миллионов рублей сроком до пяти лет по ставке от 1 до 5% (в зависимости от выполнения ряда условий). Общий бюджет проекта должен составлять не менее 40 миллионов рублей. Софинансирование со стороны заявителя, инвесторов или банков – не менее 50% бюджета. Программа направлена на поддержку выпуска импортзамещающей, высокотехнологичной и экспортной продукции.

«Комплекующие изделия». Заем от 20 до 100 миллионов до пяти лет со ставкой 1% в первые три года и 5% на оставшийся срок. Бюджет проекта – не менее 25 миллионов рублей, софинансирование заявителя и инвесторов – не менее 20%. Цель программы – поддержка проектов, направленных на импортозамещение и производство конкурентоспособной продукции гражданского назначения.

«Производительность труда». Заем в размере от 50 до 300 миллионов рублей под 1% годовых и сроком до пяти лет. Бюджет проекта должен составлять минимум 62,5 миллиона рублей, при этом 20% финансирования обязаны обеспечить заявитель и инвесторы. В соответствии с условиями программы, индекс увеличения производительности труда на предприятии-участнике должен ежегодно составлять не менее 5% со второго года после получения займа и не менее 20% по окончании действия договора займа.

«Лизинг». Заем от 5 до 500 миллионов рублей под 1% годовых сроком до пяти лет. Бюджет проекта – не менее 20 миллионов, софинансирование первоначального взноса со стороны заявителя – не менее 10%.

«Конверсия». Эта программа разработана для поддержки предприятий оборонно-промышленного комплекса, развивающих производство продукции гражданского назначения, и предполагает самый большой размер займа: от 80 до 750 миллионов рублей сроком до пяти лет. Процентная ставка – 1% в первые три года и 5% в последующие. Требуемый бюджет проекта – от 100 миллионов, софинансирование со стороны заявителя и инвесторов – не менее 20% общей суммы. Программа предполагает, что начиная со второго года серийного производства объем продаж новой продукции должен составить не менее половины от размера ежегодного займа.

Министерство экономического развития предлагает программу льготного кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства. Она позволяет получить кредит в размере от трех миллионов до миллиарда рублей (на инвестиционные цели) или до 100 миллионов (на пополнение оборотных средств) сроком, в первом случае, до десяти

лет, во втором – до трех лет. Ставка составит до 8,5% годовых. Сами кредиты выдают уполномоченные банки (на данный момент их семьдесят), а государство компенсирует им разницу между рыночной и фактической ставкой.

Машиностроительные предприятия могут претендовать на участие в программе создания технологических инжиниринговых компаний (ТИК) при финансовой и организационной поддержке Фонда инфраструктурных и образовательных программ (входит в состав группы «Роснано»). Отбор проектов ТИК осуществляется на конкурентной основе и по конкретным периодически обновляемым темам. Объем поддержки в каждом случае индивидуальный. Фонд инфраструктурных и образовательных программ может войти в уставной капитал ТИК, предоставить средства в форме льготного займа или выдать поручительство под обеспечение обязательств. В случае заемного финансирования размер кредита может составлять до половины всего бюджета проекта.

Специальный льготный кредит «в целях диверсификации производства высокотехнологичной продукции гражданского и двойного назначения предприятиями ОПК» предоставляет «Внешэкономбанк». Эта мера поддержки подходит только для больших проектов с бюджетом не менее миллиарда рублей. Данный механизм был запущен чуть больше года назад, в апреле 2018-го, и был охарактеризован премьер-министром Дмитрием Медведевым так:

– Речь идет о производстве предприятиями ОПК высокотехнологичной продукции, в том числе российского оборудования, которое заменит импортные аналоги в добывающем секторе, а также на речных и морских гражданских судах. Такие проекты требуют значительных вложений, окупаются далеко не сразу, от них зависит, тем не менее, конкурентоспособность промышленных компаний на мировом рынке. Поэтому ВЭБ обеспечивает такие проекты длинными деньгами на льготных условиях, а государство субсидирует предоставление этой льготы путем снижения кредитной ставки.

В список механизмов, облегчающих доступ к кредитам, входят также прямые гарантии Корпорации малого и среднего предпринимательства – для инвестиций, стартапов, индустриальных парков, а также «для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий». В зависимости от программы предусмотрено обеспечение обязательств заемщика в пределах до 70% суммы долга. Срок действия гарантии может составлять до 184 месяцев.

Субсидии

Следующий по важности механизм государственной поддержки – это субсидирование. Федеральным законодательством предусмотрен широкий перечень субсидий для машино- и судостроителей. Мы назовем основные из них; кроме того, многочисленные механизмы субсидирования существуют на уровне регионов.

Большая часть субсидий направлена на поддержку крупных и высокотехнологичных инвестиционных проектов. К таким относятся, например, «Субсидии на возмещение процентов по кредитам,



В программах «Комплекующие изделия» и «Проекты развития» 70% финансирования осуществляется за счет федеральных средств, 30% – за счет региона
The “Components” and the “Development Projects” have 70% of their funding covered by the federal budget and 30% by the regional ones

SOZVEZDYE #31

ресурсы
resources

34

Текст: Михаил Прынков
Text: Mikhail Prynkov

SOZVEZDYE #31

ресурсы
resources

Фото: судостроительный
кластер Архангельской области
Photo: Arkhangelsk
Shipbuilding Cluster

35



Субсидии для рыбаков

Минпромторг России ведет работу над проектом постановления, в котором будут сформулированы правила предоставления субсидий на возмещение части затрат при строительстве малых судов рыбопромыслового флота. В случае принятия постановления размер субсидий, предоставляемых под строительство судна, составит 30% от капитальных затрат. При этом предполагается наличие заключенного контракта между заказчиком судна и верфью с оплатой 10% стоимости строительства, а также наличие соглашения между заказчиком и Минпромторгом России, в котором должны быть прописаны сроки строительства и предоставления субсидий. По замыслу авторов проекта, запуск такого механизма поддержки будет способствовать росту объемов инвестиций, кредитной устойчивости проектов и развитию серийности в промышленном судостроении.

привлеченным для реализации проектов по созданию судостроительных комплексов». Эта программа предполагает (с некоторыми оговорками) компенсацию 2/3 процентных платежей по кредиту. Общая сумма проекта должна составлять не менее 100 миллиардов рублей.

Еще один вид субсидии – «Субсидия на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным на реализацию инвестиционных проектов создания объектов промышленных (промышленных) парков и (или) технопарков». Здесь сумма компенсации также составляет 2/3 от начисленных процентов. При этом объем собственных средств управляющих компаний, реализующих проект, должен составлять не менее 20% общей стоимости, а сам проект должен включать строительство новой транспортной и технологической инфраструктуры и создание не менее 500 высокотехнологических рабочих мест.

Предлагаются также «Субсидии на уплату процентов по кредитам на реализацию комплексных инвестиционных проектов и (или) выплату купонного дохода по облигациям, выпущенным в рамках реализации комплексных инвестиционных проектов». Стоимость проекта должна быть от 150 миллионов до 10 миллиардов рублей. Важно, что инвестиционный проект должен относиться к обрабатывающей промышленности.

Более доступный для предприятий вариант поддержки – «Субсидии на реализацию общерасовых проектов по развитию промышленности социально значимых товаров». Максимально возможный размер денежной компенсации в этом

случае составляет 50 миллионов рублей, срок реализации проекта – не более трех лет.

Отдельная субсидия направлена на «Развитие кооперации образовательных организаций высшего образования, государственных научных учреждений и организаций, реализующих комплексные проекты по созданию высокотехнологического производства». В рамках этого механизма компании могут претендовать на получение до 100 миллионов рублей в год, а в числе главных требований к заявителю – финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок.

Существует также «Субсидия на возмещение затрат на НИОКР в рамках комплексных инвестиционных проектов». Минимальная стоимость проекта, в рамках которого выделяются средства – 100 миллионов.

Сразу несколько субсидий предназначены для того, чтобы помочь компаниям выйти на новые рынки сбыта. Это «Компенсация затрат на сертификацию российской продукции», «Компенсация затрат на патентование за рубежом» и «Финансирование затрат на продвижение высокотехнологической продукции». Решение об их выделении принимает АО «Российский экспортный центр».

Один из механизмов поддержки, разработанных Минпромторгом – «Корпоративная программа повышения конкурентоспособности». Участие в ней позволяет возместить часть затрат, связанных с производством высокотехнологической продукции: государство субсидирует до 4,5% годовых от коммерческой ставки банка, при этом сумма кредита может достигать 60 миллиардов рублей по инвестиционным кредитам, 30 миллиардов по прочим кредитам.

Гранты

ФГБУ «Фонд содействия инновациям» предлагает несколько грантовых программ для предприятий. Программа «Старт», согласно ее официаль-

ному описанию, «направлена на создание новых и поддержку существующих малых инновационных предприятий, стремящихся разработать и освоить производство нового товара, изделия, технологии или услуги с использованием результатов собственных научно-технических и технологических исследований». Участвовать в ней могут только представители малого бизнеса (с числом сотрудников до ста человек). Программа предполагает софинансирование перспективных производственных проектов (по конкурсу).

За «Стартом» следует «Развитие» – программа, направленная на поддержку «компаний, имеющих опыт разработки и продаж собственной наукоемкой продукции и планирующих разработку и освоение новых видов продукции». Размер гранта в рамках программы может достигать 20 миллионов рублей, при этом финансирование со стороны самого участника должно составлять не менее 30% этой суммы.

Дальнейшая ступень – «Коммерциализация». Эта программа направлена «на поддержку компаний, завершивших стадию НИОКР и планирующих создание или расширение производства инновационной продукции», при этом предпочтение отдается компаниям, работающим в направлении импортозамещения. В ней уже могут участвовать только предприятия крупного бизнеса, хотя размер гранта меньше (до 15 миллионов).

Наконец, еще одна программа, «Интернационализация», предусматривает финансовую помощь предприятиям, реализующим «совместные проекты по разработке и освоению выпуска новых видов продукции с участием зарубежных партнеров», а также тем, кто выпускает товары на экспорт. Для участия в ней необходимо иметь успешный опыт проведения НИОКР и продаж наукоемкой продукции. Размер гранта – до 15 миллионов рублей.

Инвестиционный контракт

Специальный инвестиционный контракт (СПИК) – это соглашение между инвестором и государством (в лице Минпромторга, Минэнерго или Минсельхоза), в рамках которого инвестор обязуется реализовать промышленный проект на территории России, вложив не менее 750 миллионов рублей, а государство гарантирует ему стабильность условий работы и ряд преференций. В рамках проекта должно быть создано или модернизировано производство востребованной продукции, созданы новые рабочие места. Для заключения контракта соответствующие планы должны быть надежно подтверждены и обоснованы. Согласно постановлению правительства России № 708, «специальный инвестиционный контракт заключается на срок, не превышающий 10 лет, с учетом срока выхода инвестиционного проекта на проектную операционную

прибыль в соответствии с финансовой моделью инвестиционного проекта, увеличенного на 5 лет».

Взамен компания, реализующая проект, получает гарантии неухудшения налоговых условий, особые условия аренды земельных участков, создание объектов инфраструктуры за счет регионального бюджета, доступ к госзаказу, получение статуса «Made in Russia» для новой продукции, а также некоторые налоговые льготы (в разных регионах они отличаются).

Возможность заключения СПИК существует с 2015 года: этот механизм был сформулирован в законе «О промышленной политике в Российской Федерации». За четыре года схему доработали. В последней редакции правил заключения СПИК детально прописана процедура рассмотрения заявлений инвесторов о заключении, изменении и расторжении контракта, четко закреплены требования к документам, содержанию бизнес-плана и финансовой модели. Типовая форма контракта скорректирована с учетом сложившейся практики заключения СПИК. Кроме того, с 2018 года инвесторам предоставлена возможность заключать контракт на новый этап инвестпроекта, а также приглашать к участию «привлеченных лиц». Эти изменения сделали механизм более гибким и отвечающим реальным условиям.

Консалтинг и маркетинг

В число мер поддержки бизнеса входят и те, которые не связаны с непосредственным финансированием проектов, а направлены на расширение компетенций и рынка сбыта. В частности, Фонд развития промышленности выполняет функции инвест-консультанта и координатора взаимодействия между предприятиями, органами власти и институтами развития. По запросу компаний Фонд готовит рекомендации по экспортному планированию и проводит анализ рынка.

Похожие услуги предлагает сформированный Минпромторгом Информационно-аналитический центр по вопросам внешнеторговой деятельности. Помимо исследований рынка и разработки маркетинговых стратегий специалисты Центра помогают найти партнеров за рубежом, проводят консультации по частным проблемам внешнеэкономической деятельности; кроме того, работает образовательный портал www.proexport.online.

Один из механизмов поддержки, разработанных Минпромторгом – «Корпоративная программа повышения конкурентоспособности». Участие в ней позволяет возместить часть затрат, связанных с производством высокотехнологической продукции. There is "The Corporate Program Towards Enhanced Competitiveness". Developed by the Ministry of Industry and Trade, it covers a project's expenditure on the development of knowledge-intensive products



Фонд инфраструктурных и образовательных программ оказывает содействие в проведении стандартизации и сертификации, помогает в получении необходимых разрешительных документов, содействует в решении вопросов, связанных с экологией и разработкой «зеленых» стандартов. Этот же Фонд разрабатывает программы дополнительного профессионального образования в соответствии с запросами предприятий. Фондом создана образовательная интернет-платформа www.edunapo.ru, предлагающая дистанционные учебные курсы (в том числе бесплатные) для специалистов инженерного и административного профилей.

Стоит упомянуть и программу поддержки российских брендов и товаров за рубежом, которую предлагает АО «Российский экспортный центр». Для того, чтобы войти в программу, необходимо пройти сертификацию. Компании, подтвердившие высокое качество товаров и услуг, получают статус добросовестного экспортера и могут размещать на продукции, упаковке и рекламных материалах официальный знак “Made in Russia”. Информация

Продукция	Доля импорта в 2019	План импорта в 2030
Суда морские пассажирские	90%	70%
Суда круизные морские	90%	70%
Танкеры морские для перевозки сырой нефти и нефтепродуктов	90%	70%
Суда морские для перевозки сжиженных газов (газовозы)	100%	70%
Суда сухогрузные морские общего назначения	85%	50%
Суда контейнерные морские	100%	90%
Суда для перевозки навалочных грузов морские	90%	75%
Суда грузопассажирские морские	75%	60%
Ледоколы	20%	5%
Буровые суда	95%	25%
Суда снабжения	85%	45%
Платформы плавучие или погружные и инфраструктура	80%	40%
Траулеры	100%	50%
Дрифтеры	100%	50%
Сейнеры	90%	40%
Ярусники	100%	65%
Суда-рыбозаводы	100%	30%

о них публикуется в электронном каталоге российских производителей на иностранных языках. Кроме того, такие компании становятся участниками системы цифровой идентификации маркированных российских товаров для борьбы с контрафактом.

На базе АО «ЦНИИ „Курс“», входящего в состав АО «Концерн „Моринформсистема-Агат“», создан Центр импортозамещения и локализации судового комплектующего оборудования, разрабатывающий предложения по повышению качества комплектующих изделий отечественного производства. Специалисты Центра работают с российскими производителями, осуществляют информационно-методическое сопровождение предприятий, проводят экспертизу проектов в судостроении на предмет возможности установки российских комплектующих. Центр участвует в локализации производства, помогает в поиске технологических партнеров и финансовых инструментов.

Помощь судовладельцам

Отдельно отметим меры поддержки, предлагаемые не самим судостроителям, а их заказчикам.



Судовой утилизационный грант, или «Субсидии российским организациям на возмещение части затрат на приобретение (строительство) новых гражданских судов взамен судов, сданных на утилизацию», предполагает возмещение до 15% стоимости нового пассажирского и 10% – рыбопромыслового или технического судна (без учета НДС). Максимальный размер субсидии – 70 миллионов рублей. Срок службы судна, сданного на утилизацию, должен составлять не менее 30 лет. Эта мера поддержки разработана в рамках государственной программы «Развитие судостроения и техники для освоения шельфовых месторождений на 2013–2030 годы».

С 2008 года действует постановление правительства № 383 о предоставлении судовладельцам субсидий на возмещение процентов по кредитам и уплату лизинговых платежей. Последние изменения в документ были внесены 9 марта этого года. Субсидия компенсирует компаниям 2/3 суммы процентных платежей по кредиту (в том числе лизинговому), полученному для приобретения (строительства) судна или рефинансирования других кредитов, взятых с той же целью.

Еще один механизм поддержки, квоты на инвестиционные цели, более известный как «квоты под киль», направлен на помощь рыболовческим компаниям. Предполагается, что эта мера будет способствовать обновлению промыслового флота и одновременно обеспечит российские верфи новыми заказами. Государство выделяет рыбопромыш-

ленникам дополнительные квоты добычи водных биоресурсов, а те обязуются реализовать инвестиционные проекты. Согласно существующим требованиям, «стоимость товаров, работ или услуг, приобретенных (оказанных) на территории России в ходе их строительства и ввода в эксплуатацию, должна составлять не менее 30% общей стоимости строительства судна при подаче заявления о предоставлении квоты на инвестиционные цели до 2020 года и не менее 40% стоимости строительства судна при подаче такого заявления после 2020 года». Объемы дополнительных квот определяет Росрыболовство. Квоты выделяют сроком на 15 лет.

Loans

Among the principal support mechanisms are easy loans. A number of soft-window facilities, and among them “Development Projects”, “Components”, “Operational Efficiency”, “Leasing”, and “Conversion”, has been developed by the Industrial Development Fund, which comes under the Ministry of Industry and Trade. They offer loans with interest rates between 1% and 5%. The “Components” and the “Development Projects”

*Машиностроительные предприятия могут претендовать на участие в программе создания технологических инжиниринговых компаний
Mechanical engineering companies are welcome to apply for funding from a dedicated program that seeks to create more process engineering companies*

have 70% of their funding covered by the federal budget and 30% by the regional ones. Let us briefly outline the particulars of each of these soft-window facilities.

“Development Projects”. The loan size under this facility ranges from 20 to 100 million roubles. The loan term is up to five years. The interest rate is from 1% to 5% (subject to a number of conditions). Eligible for this facility are projects with a minimum total budget of RUB 40 million and minimum 50% co-funding by the applicant, investor or bank. This facility is designed to foster import substitution and manufacture of high-tech, export-oriented products.

“Components”. Loan size: 20 to 100 million roubles. Loan term: up to 5 years. Interest rate: 1% in the first three years and 5% in the last two. Minimum project budget: RUB 25 mln. Co-funding by applicant or investor: min. 20%. This facility welcomes projects that deal with import substitution and manufacture of competitive civilian products.

“Operational Efficiency”. Loan size: 50 to 300 million roubles. Loan term: up to 5 years. Interest rate: 1%.

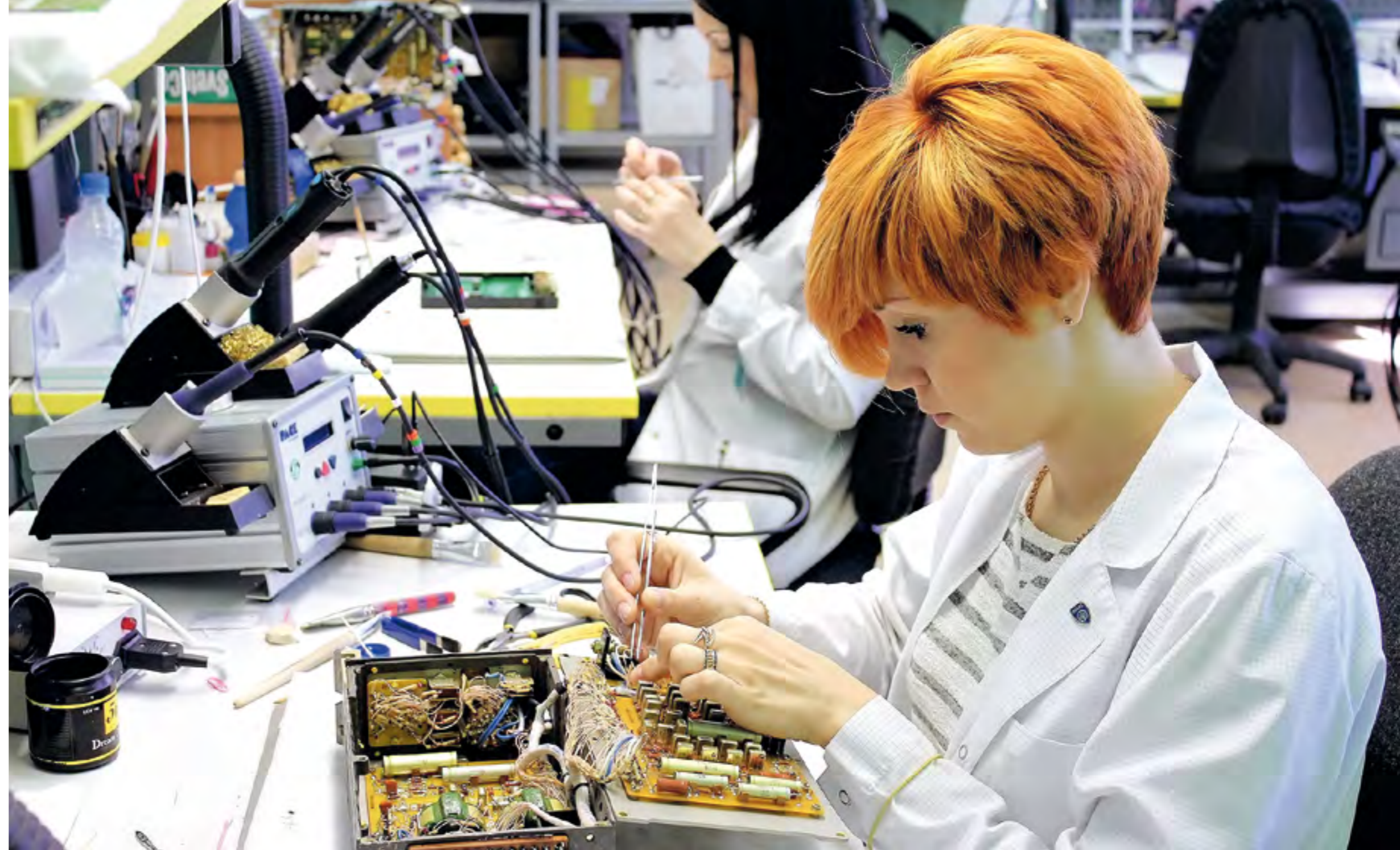
Product	2019 import content	2030 import content
Seagoing passenger ships	90%	70%
Cruise ships	90%	70%
Seagoing crude oil/petroleum tankers	90%	70%
Seagoing liquefied gas carriers (gas carriers)	100%	70%
Seagoing, general-purpose dry cargo carriers	85%	50%
Seagoing container ships	100%	90%
Seagoing bulk carriers	90%	75%
Seagoing cargo and passenger ships	75%	60%
Icebreakers	20%	5%
Drilling ships	95%	25%
Supply ships	85%	45%
Floating and submersible platforms and utilities	80%	40%
Trawlers	100%	50%
Drifters	100%	50%
Seiners	90%	40%
Longliners	100%	65%
Fish-factory ships	100%	30%

Minimum project budget: RUB 62.5 mln. Co-funding by applicant or investor: min. 20%. This facility requires that loan recipients achieve an operational efficiency increment of 5% in the second year and a minimum of 20% after the loan term.

“Leasing”. Loan size: 5 to 500 million roubles. Loan term: up to 5 years. Interest rate: 1%. Minimum project budget: RUB 20 mln. Downpayment co-funding by applicant: min. 10%.

“Conversion”. This facility is intended to support the defense industries that are looking to switch to civil engineering. It offers the biggest of the loan sizes: 80 to 750 million roubles. Loan term: up to 5 years. Interest rate: 1% in the first three years and 5% in the last two. Minimum project budget: RUB 100 mln. Co-funding by applicant or investor: min. 20%. This facility expects its applicants to be able to achieve, in the second year of their newly launched serial manufacturing, a sales level high enough to represent minimum 50% of the loan size.

One more soft-window facility is administered by the Ministry of Economic Development. Designed to meet the needs of SMEs, it offers loans of RUB 3 mln to RUB 1 bln (investment loans) and of up to RUB 100 mln (working capital loans), for a term of up to 10 and 3 years, respectively, under the interest rate of 8.5% per annum. This facility operates through a network of designated banks (currently 70), the difference between the market rate and the discount rate being covered by the government.



Mechanical engineering companies are welcome to apply for funding from a dedicated program that seeks to create more process engineering companies (PEC). With funds administered by the Infrastructure and Training Programs Fund (a member of Rosnano Group), this program screens PEC projects through a competitive procedure. PEC projects must be in line with the topics favoured in a given program period. The scope of the support is different in each case. The Infrastructure and Training Programs Fund, in turn, may choose to buy into the PEC or issue it with an easy loan or collateral security. The size of loans can be up to 50% of the project's total budget.

A special preferential loan “for high-tech civilian and double-purpose products diversification at defense enterprises” is issued by the Bank for Foreign Economic Activity (Vnesheconombank). Eligible for it are only large projects with budgets higher than one billion roubles. Launched just over a year ago in April 2018, this loan facility has received feedback from Prime Minister Dmitry Medvedev:

“The issue at stake is manufacturing by our defense industries of high-tech products to substitute their foreign counterparts in mining sector and civil shipbuilding. Such projects call for rather big investments and have a long payback period. They are what boosts our industries' competitive edge on global markets. To facilitate them, we have the Bank for Foreign Economic Activity issuing long-term loans with reduced interest rates subsidized by the government.”

Among the mechanisms to make loans more available to borrowers are the explicit guarantees from the Corporation of Small and Medium Businesses, designed to support the needs of investment projects, start-ups, industrial parks and “swiftly-growing, innovation-driven companies”.

Depending on a loan facility, these guarantees cover as much as 70% of the loan size and have a term of up to 184 months.

Subsidies

Next in importance is the instrument of subsidy. Federal laws provide for a whole range of subsidies to assist the needs of ship yards and mechanical engineering businesses. Given that numerous subsidy-containing instruments operate also on regional level, we will now dwell only on the key subsidies.

The majority of subsidies seek to support large, technology-intensive investment projects. One such subsidy is called “The Interest Rate Subsidies for Shipbuilding Sector”, an instrument covering (subject to certain conditions) 2/3 of interest payment. Eligible for it are projects costing minimum RUB 100 bln.

Another subsidy goes under the name “The Interest Rate Subsidies for Industrial and/or Technology Park Projects”. It, too, covers 2/3 of the interest payment, while also requiring a 20% co-financing by the project owners and deliverables in the form of a newly launched transport or technology infrastructure with at least 500 high-productivity jobs.

“The Interest Rate and/or Coupon Yield Payment Subsidies for Comprehensive Investment Projects” welcome investments projects costing between 150 mln

В последней редакции правил заключения СПИК детально прописана процедура рассмотрения заявлений инвесторов о заключении, изменении и расторжении контракта, четко закреплены требования к документам The latest version of SPIC contains detailed provisions on investor statement with regard to contract conclusion, alteration and termination; documentation requirements; business plan content; and financial model

and 10 bln roubles and, importantly, dealing with processing industry.

More “affordable” to businesses is the project support instrument called “The Subsidies for General Projects Pertaining to Manufacture of Socially Important Products”, with the maximum size of RUB 50 mln and the project timeline of three years.

Then, there is a dedicated subsidy towards “Developing the Cooperation Among Higher Education Providers and State-Funded Research Organizations Towards High-Tech Production”. It allows companies to enjoy as much as RUB 100 mln per each year of their projects, provided that they focus on R&D or prototype development.

Also, there exists “The R&D Subsidy for Comprehensive Investment Projects”, which welcomes projects costing minimum RUB 100 mln.

The subsidies to help businesses break into new markets are more than one – “The Russian Products Certification Subsidy”, “The Overseas Patenting Subsidy” and “High-Tech Products Marketing Subsidy”. They are administered and allocated by the

Russian Export Center.

Finally, there is “The Corporate Program Towards Enhanced Competitiveness”. Developed by the Ministry of Industry and Trade, it covers a project’s expenditure on the development of knowledge-intensive products, with the bank’s commercial rate of up to 4.5% per annum being covered by the government. Eligible for this subsidy are projects with investment loans of up to RUB 60 bln or non-investment loans of up to RUB 30 bln.

Grants

A number of grant programs is operated by the state-funded Innovation Support Fund. One of them, called “The Start”, is officially summarized as “aiming to create new and support the already operating small innovative businesses that look to design and put into production a new commodity, technology or service by using the deliverables of own R&D projects.” Only small businesses (with staff size under 100) can apply “The Start”. There is competitive selection and co-financing requirement.

“The Start” is followed by “The Growth”, a grant program intended for “businesses with track record in designing and marketing of knowledge-intensive

products that seek to extend their product lines.” “The Growth” grant can be as high as RUB 20 mln. A minimum 30% co-funding is required.

The next level is “The Commercialization”. This grant program targets “companies that have passed the R&D stage and are looking to increase production output”. Giving preference to projects that focus on import substitution, the Commercialization welcomes only large businesses, although smaller grants (under RUB 15 mln) can be allocated as well.

Finally, there is “The Internationalization”, a facility for businesses that seek to implement “R&D and manufacture projects in cooperation with overseas partners” and for export-oriented companies. Eligibility criteria include a high-profile record of R&D and high-tech product sales. The grant size can be up to RUB 15 mln.

Investment contract

An agreement between the investor and the government (represented by the Ministry of Industry and Trade or Ministry of Energy, or Ministry of Agriculture), whereby the investor undertakes to deploy in Russia an industrial project with a minimum of RUB 750 mln and the government guarantees to facilitate such project through incentives and stability of its operational milieu, is called a special investment contract (SPIC). SPICs require projects to be able to launch new or upgrade the existing manufacture and create new jobs. They require solid rationales and guarantees. Pursuant to RF Government Regulation 708, “special investment contracts will have the duration of not more than 10 years, inclusive of the term needed for the investment project to start yielding its estimated operational profit under its financial model and extended for five years”.

In exchange, project owners are guaranteed to enjoy non-deteriorating fiscal conditions; preferential land lease terms; infrastructural assets expenditure covered by regional budget; placement of government orders; “Made in Russia” label on newly designed products; and a number of tax incentives (subject to a region-specific regime).

As an agreement mechanism, SPIC exists since 2015 and is enshrined in the RF Industrial Policy Act. After a number of updates made to it over the last four years, the latest version of SPIC contains detailed provisions on investor statement with regard to contract conclusion, alteration and termination; documentation requirements; business plan content; and financial model. Its template has been adjusted in line with the practice of SPIC conclusion. From 2018 onwards, investors are free to revise SPICs for each new stage of their projects and to share their obligations with “the stakeholders in-



Государство выделяет рыбопромышленникам дополнительные квоты добычи водных биоресурсов, а те обязуются реализовать инвестиционные проекты. In exchange for their commitment to invest in the construction of new ships, fishing companies are granted by the government extra fishing quotas

Fisheries subsidies

The Russian Ministry of Industry and Trade is working on a regulation towards subsidizing some of the expenditure on newly constructed small fishing ships. If enacted, fishing companies can expect 30% of their capital costs covered by the government. The subsidy eligibility criteria include a valid contract between the shipyard and the fishing company, 10% prepayment of the ship cost, and arrangement with the Russian Ministry of Industry and Trade on the construction timeline and the subsidy terms. According to the makers of this, it will lead to an increase in investment, projects’ credit stability, and serial production of fishing ships.

involved”. All these changes have made this agreement mechanism more flexible and adjusted to real needs.

Consulting and marketing

Project funding is just one part of the business support services. There also exist those that target capacity building and expanded markets. Investment counselling, business-to-business coordination, and liaison with authorities and development institutions are provided by, for instance, the Industry Development Fund. Upon requests from businesses, the Fund provides recommendations on export planning and conducts market research.

Similar services are offered by the Foreign Trade Information Analysis Center under the Ministry of Industry and Trade. In addition to market research and marketing strategy development, this Center helps businesses find partners abroad, consults on local challenges of foreign trade, and operates the information portal www.proexport.online.

Such services as counselling on standardization and certification, and assistance in obtaining permits and dealing with “green” issues are provided by the Infrastructure and Training Programs Fund. Based on businesses’ training needs, this Fund is able to furnish vocational training programs. It operates a training platform with online engineering and business administration courses (gratis and fee-based) – www.edunano.ru.

Worthy of mentioning is also the brand promotion program run by the Russian Export Center to support the Russian brands abroad. Only certified manufacturers are eligible for it. Applicants who provide satisfactory evidence of their products or services being high-quality, receive endorsement as conscientious exporters and are granted the right to place the official “Made in Russia” label on their products, packaging, and promo materials. The details of such manufacturers enter the multi-language e-catalogue of Russian manufacturers and the digital identification system designed to combat counterfeits.

Research Institute “Kurs”, a member of Morinform-systema-Agat Group, operates the Center for Import Substitution and Local Manufacturing Content of Shipboard Equipment. Tasked with enhancing the quality of the domestically produced components, the Center maintains a cooperative network of the Russian manufacturers, provides corporate guidance, and reviews ship design projects for possibility of installing the domes-

tically produced components, while also working towards increasing the local manufacturing content and assisting in the search of partners and funding opportunities.

Shipowners support

The support which is available to shipyards’ customers would be a subject of a separate address. It is possible to apply for ship recycling grant, or “The Subsidy to Cover a Part of Russian Shipowners’ Costs of Replacing Decommissioned Civil Ships with New Counterparts”, a subsidy with a maximum size of RUB 70 mln to cover 15% of a new passenger ship and 10% of a fishing or supply ship (VAT exclusive). To be eligible for it, a decommissioned ship should be minimum 30 years old. This incentive comes under the national program “Enhancing the Shipbuilding and Offshore Engineering Sectors 2013–2030”.

2008 saw enactment of RF Government Regulation 383 concerning subsidies to cover shipowners’ loan interest rates and leasing fees. Last updated on 9 March, it stipulates the coverage of 2/3 of the interest on loans (including leasing loans and refinancing loans) for the purchase (construction) of a ship.

One more governmental incentive, commonly known as “quota-in-exchange-for-keel”, is intended for fishing companies. This quota is seen as a means to renew Russia’s fishing fleet and to fill shipyards’ order books with more orders. In exchange for their commitment to invest in the construction of new ships, fishing companies are granted by the government extra fishing quotas. To be eligible for them, “the cost of products or services purchased (rendered) within Russia during the construction and commissioning should represent the minimum of 30% of the total cost of ship construction if the quota is sought prior to 2020 and the minimum of 40% if the quota is sought after 2020”. The size of extra quotas is determined by the Federal Agency for Fishery. They have a duration of 15 years.

